🗻 ഗ്വ

时尚传媒集团投资 O2O 平台"小日子"

中国出版传媒商报讯 4月13日,专注于提供城市生活服务的 O2O 平台"小日子"对外宣布 获得时尚传媒集团千万元人民币的天使轮投资。

据"小日子"创始人王晴介绍,"小日子"是一款立足于文艺情怀,以探店发现为基本思路,以 全球多城市布局为核心竞争点,解决社会新兴主流消费群体和移动互联网年轻一代的需求购 买,帮助商户缓解推广和营销压力的 APP。从目前的版本看,"小日子"集中了成都、上海、北

京等城市的咖啡馆、西餐厅、花艺店、画室、小酒吧等能想到的文艺场所。在呈现方式上,"小 日子"APP提供了两种方式推荐,用户可以根据每天精选推荐和特定主题推荐来选择购买自 己感兴趣的文艺场所消费。截止目前,"小日子"可视化管理后台已经拥有8万多条结构化数 据,包含基于商家的不定期活动、手工生活化课程等。

作为中国最大的高档期刊传媒集团之一的时尚传媒集团,此前曾投资鲜花电商 Roseonly、 Yoka 时尚网、电商应用 Monogram、健康医疗服务"康诺云"、成都移联创科技等一批互联网企 业。现在投资"小日子"或将补上华语市场文艺人群店面大数据和 O2O 服务的空缺。 (晓 妍)

●深度报道

■中国出版传媒商报记者 王晓妍

如何重塑新媒线上精英模式

《兵器知识》:把工具用好

2014年底,第10届珠海航展上,《兵器知识》杂志 与腾讯视频合作的系列视频报道大放异彩,130个视 频,以"接地气儿"的视角将专业性与通俗性结合,大 大满足了军迷们的好奇心。《兵器知识》由中国兵工学 会主办,其实,早在2010年,《兵器知识》就曾与网易军

军事媒体,因其报道领域、

内容的特殊性,一直以来都以神

秘、严肃的形象成为媒体中特殊

的存在。互联网、移动互联网时

代,随着广大军迷信息获取方式

的转移,一向严谨持重的军事媒

体也开始选择在新媒体线重建

发展模式。在充斥着大量小道

军事消息、真假军事新闻的网络

上,传统主流军事媒体承担的责

任似乎更为重大。

事合作网络视频专栏和 杂志访谈专栏,一共28 期的节目中,《兵器知 识》负责邀请专家、主持 采访,录制的视频在网 易军事专栏播放,整理 后的文字图片则在杂 志专栏上刊登。

《兵器知识》杂志副主 编熊伟告诉记者,合作中, 网站方以技术支持为主,杂 志方以内容为主,最大限度 地发挥各自优势。"从针对 军事、航展的专业性上说, 我们杂志更深入全面,记者 对于参展的武器装备、研制 单位等更了解和熟悉,在选

题方面,杂志方能挖掘更多亮点。视频网站则在报道速 度、传播面、反馈等方面更强,前方记者当天就能得到很 多反馈,及时改进工作。"

军事杂志与视频网站的合作,听起来非常完美,但事 实上在操作层面有很多磨合。"视频网站尤其是手机版视 频,对时长、内容量、传播速度,甚至对记者及被采访人的 形象、声线等都有要求。"熊伟表示,节目会尽量契合视频 网站的特点,首先满足对方的播放要求。愉快的合作之 后,《兵器知识》还协助腾讯视频,进行了两次飞行表演实 况直播的点评。

对于新媒体产品,熊伟提出了记者意料之外的见地: "到现在为止,我认为我们与各方合作的产品,都还不能

熊伟解释道:与龙源、中国知网合作的数字杂志,有 相对完整的制作、销售、盈利线,但新媒体技术用得很少; 与网易、腾讯的合作,利用了新媒体技术,但未形成固定 的制作、销售线,盈利模式尚不明晰。"我认为新媒体产 品,应具备两方面特点:第一,新媒体技术应用充分,不仅

> 近日,由法国创想家 Laurent Blanc 创办 的《IDEAT》杂志发布了中文版创刊号 《IDEAT理想家》。相对于"纽约时报"、"商业 周刊"这样的国际大牌,现代传播引入的 《IDEAT》则是一个充满新意、气质独立的法 国传媒品牌。作为混合了生活、设计、艺术、 当代创想的灵感之书,其背后的理念是从当 代出发,但更是一扇通往世界的大门。

> 《IDEAT》刊物以多文化杂交的视角将家 居、时装、配饰重新想象交织于一体。而和传 统室内设计杂志相比较,《IDEAT》注重探讨 人与空间的关系,并以大胆前卫的拍摄风格 诠释"IDEAT 生活方式"。此外,插图与图形 趣味可谓刊物一大特色,不仅象征了杂志无 可比拟的幽默感和好奇心,更在细节中折射 出多元态度和开放心态。最后,《IDEAT》中 文版还会推出免费 APP,打造多维阅读体 验。《IDEAT理想家》目前已正式上市,售价 为 35 元人民币。

在多家传统媒体纷纷关掉旗下杂志的现 在,把一本新生的杂志放进书报摊需要不少 勇气。这考验的不仅是集团性的全国动员能 力,还有对于后iPhone时代读者趣味的捕捉, 对于未来市场趋势的把握,以及对广告营收的信心。

在国内几大出版集团中,现代传播的数字优势极其 明显。因此,《IDEAT理想家》也绝不止是一本印刷杂 志,它的数字与社交网络的传播矩阵、移动应用、线下空 间……都优先于实体杂志早一步触发。而其编辑团队由 曾任iWeekly创刊主编的熊小默领衔,具有多元的数字背 景。《IDEAT理想家》中文版已有"纸张-数字-社交媒 体-实体概念空间"的完整阅读链条,在质感出众的纸质 杂志之外,还有免费杂志 APP;在杂志创刊4个月前,它 的微信公众号也已先声夺人。

《IDEAT》早已在欧洲创造出了一个崇尚并且践行着 "IDEAT生活方式"的忠实读者社群。它的编辑团队组 成也同样五彩缤纷,趣味横生。不同于传统的杂志编辑, 它幕后的这些年轻人活跃在数字媒体、广告行业、视频创 意机构、时装与艺术圈,甚至还有医生、长跑健将和手工 匠人。业内纷纷对其将更多美好和理想带给中国读者表 示期待。 (王晓妍)

包括视频呈现、网络手机传播,还应利用动画、游戏、查 询、互动等技术。第二,产品要有明晰的制作、销售、盈利 流程。仅有宣传、推广,不能算产品。"

但未来对于新媒体产品的推出,《兵器知识》的品牌 优势、成熟稳定的用户群都成为无可替代的优势。专业 的制作队伍、多年积累的丰富资源也将助力开拓更多空 间。"如何能把工具用好,更在于使用工具的人。传统媒 界军事》、《中国军队》两种期刊也为新华军网提供 有力的内容支持。自采自编方面,新华军网拥有成 熟的稿件采编流程,所发稿件除传播形式不同,和 传统的新华新闻有相同严格的标准。

除网站外,新华军网团队还负责"新华炫闻"、 "新华社发布"两款APP军事栏目的维护和运营。 "PC端已更趋向于传统媒体范畴!"该负责人认为

> 不久后,可穿戴设备很有可能开启 下一个新媒体窗口。"未来的趋势 是输入信息的平台离人体越来越 近,芯片植入都有可能。"

挑战与荣耀

目前,军事媒体的新 媒体探索更多以宣传推广 为主,《兵器知识》与新华 军网的运营都没有与直接 的经济活动挂钩。《兵器 知识》主要业务还是在杂 志出版上,收入也主要靠 杂志销售,杂志广告收入 很少。在与互联网公司 的合作上,军事媒体主 要以内容合作为主,新

华军网也会为火狐、MSN等军事栏目 提供绝大部分内容。

"通过合作,让更多读者群以外的民 众也了解熟悉杂志。"熊伟表示,杂志社也 积极开展军事图书出版、科普讲座等业 务,但这部分收入依然很少,主要起宣传 作用,以尽到国防科普工作的义务。

而传统杂志社的"慢变化"与网站方 的迅猛发展形成巨大差异,使得与新媒 体的合作并未上升到战略高度,这某种 程度上也让内容制作缺乏持久性,甚至 导致产品不成熟,缺乏生存力。熊伟 说,如何与新媒体结合起来的新的合作 意向,还在探讨之中。

如今,网民对军事新闻的质量要 求越来越高。新华军网负责人表示, "军事领域的保密性与网民需求天生 矛盾,如最新装备研制的进展状况,官 方军事媒体不可能为报道而泄漏国 家机密。另外,我国军事智库建设尚 不健全,真正能供新闻媒体采访的专 家不多、真正能够提出有见地观点的 媒体较少,多数军事媒体更长于报 道动态、事迹和人物,评论功能还在 发展中。"新华军网负责人认为,国 内军事媒体现大多还处于早期幼稚 阶段,生产出更多成熟、高质量的 信息还需一个过程。

移动互联网的挑战也成军事 媒体发展双刃剑。新华军网负责 人表示,很少有军事媒体有力量 在移动大潮中大量投入和搏杀, 目前在移动端还未看到成熟的军 事平台。熊伟则认为,多媒体对 军事问题的报道培养了大批潜 在军迷、准军迷、意向军迷。军 事媒体若能有效将这部分电视 观众、网站读者、手机用户,进一 步培养成正式的、长期的军迷, 就能继续拥有广阔的市场。他 继而强调,保持和发扬优势、合 理利用新媒体技术非常重要。



体针对内容设计出综合性的制作流程、生成多种类型产 品,才能充分利用资源、降低成本,同时扩大产品面,获得 比较高的效费比。"熊伟表示。

《兵器知识》当前新的探索方向主要是结合新期刊 ——《漫话兵器》,实现动漫、游戏、模型玩具等产品的衍 生。熊伟透露,《漫话兵器》是国内现在唯一的原创漫画 科普期刊,几乎所有图片都为漫画卡通形式,更适合新一 代青少年阅读。长远来说,原创漫画作品比照片更容易 保护版权。熊伟表示,《兵器知识》将致力于形成一个融 合型的军事媒体,涵盖纸质杂志、网络动画、游戏、手机 报、实体军事模型和玩具等多种产品,还将进入校园举办 国防科普讲座、比赛、夏令营等。

新华军网:PC端已趋传统媒体范畴

军事网站的内容通常来源于几点:首先是网络 聚合内容,即文章转载;第二,机构生产内容,主要来 自合作伙伴、单位生产;第三是来自论坛、博客的网 民生产内容;最后是原创内容。而在形式上,传统媒 体流程中常常过滤掉的网络语言、模糊但能传递有 效信息的图片等都能在军事网站重现。相对于已形 成固有流程和风格的传统媒体,网络文章视觉冲击 力更强,形式更活泼。

2013年底,新华网军事频道改名新华军网。作为新 华网的垂直网站,新华军网由新华社解放军分社承办内 容运营、管控、审核。基于网络媒体的开放性,坚持正确 的政治导向在这个过程中极为重要。

据新华军网负责人介绍,当今军事新闻主要来源于 三类,一类是以环球军事网为代表的商业网站,其内容多 来源自外媒报道翻译。一类是传统的主流军事媒体,如 《解放军报》、中华军网、新华军网,信息多由传统中央媒 体军事部门采编生产。第三类来自于网络。

"外媒翻译、网民生产内容在很多军事媒体特别是商 业网站占比非常高,我们则会对这部分严格控制。"该负 责人表示,在编译上,一不小心很容易成外媒的传声筒。 "实际上,商业军事网站上充斥着过多不加甄别的编译和 小道消息。我们严控此类新闻,对极少一部分有价值的外 媒报道会根据自己立场加以甄别,小道消息则完全禁止。" 他继而表示,新华军网对传统军事媒体发布的新闻则会 "放行",聚合内容也会选择中国军网、人民网、央视网、《解 放军报》等传统主流媒体,"他们发稿都经过严格的审稿程 序,立场等方面都是过关的"。此外,解放军分社旗下《世

●业内动态

《博客天下》改版

中国出版传媒商报讯 4月10日,《博客天 下》改为双周刊,《博客天下》微信公告称,下期将 是4月24日出刊,以此类推。

《博客天下》出版人、主编张捷表示,新媒体 在时效上远远把以周和以旬为周期的杂志甩在 身后。面对互联网传播快、容量大,以及碎片化 的特点,发挥深度报道优势,提供更有品质感的 作品,这才是杂志发展的方向。国内外已有多家 杂志更改刊期,在2015年由原来的周刊改为双周 刊。张捷称,《博客天下》并不是仅仅改为双周刊 而已。这次改版之后,灵动的、即时反应的报道 内容会作为单独的产品,呈现在新媒体,比如微

信、微博公号上。然后,还会尝试 打造更多的、别致有趣的新媒体 子产品,希望纸刊的气质深而稳, 新媒体快而灵。

《博客天下》执行主编汪再兴 相信,无论如何变化,一本好杂 志的首要任务还是讲好故事,通 过一个个文字雅致和有逻辑张 力的故事来重新聚合读者。他 希望通过采编对纸质刊物精益 求精的迭代,继续获得用户的 支持。 (晓 妍)

3月31日,由南方出版传媒股份有 限公司、《时代周报》主办的2015新媒 体峰会在京举行。会上,小米副总裁陈 形、界面联合创始人兼CEO何力、风行 网副总裁易正朝、人民网副总编辑许丹 丹、今日头条副总裁林楚方、壹读传媒总 裁兼总编辑马昌博、中建投传媒副董事 长张向东以及国家行政学院高级经济师 郭全中等众多传媒企业掌舵人和践行者 汇聚一堂,共同探讨互联网+环境下媒体 的融合发展与传媒产业的创新之路。

商报记

的传媒产业如何实现 创新发展?针对这 一命题,无论从战略 布局,还是独家打法 上,主办方与嘉宾们媒 慷慨分享、无一保留。

在开幕致辞中,广 东省出版集团、南方出 版传媒股份有限公司董 事长王桂科表示,传统 媒体急需跳出传媒看传 妍 媒,跳出行业看行业,重 构商业模式。在媒体产 业急速演进的当下,不转 型失去的可能是未来。 即将在上海主板上市的南 方出版传媒股份有限公 司,"将推进战略性重组, 发展混合所有制经济,探 索股权制度创新,探索实行 职业经理人制度,以管资本 的模式开展资本运营,推进 跨界经营"。

在随后的主题演讲环节 中,大佬们不约而同将关注 点聚焦在新媒体时代内容价 值上,并在发言中普遍认为,

新媒体的发展已经重归"内容"的争夺,而不再是 渠道和技术的比拼为主导。在何力看来,伴随新 渠道的不断产生这一趋势,用户对内容的需求急 剧扩张。传统媒体在向新媒体转型时,如何把内 容做好的同时提高效率、实现用户的规模化、增加 用户粘性成为关键。马昌博认为内容是刚需的, "一切产品都要加上内容,内容成为这个世界的标 配。壹读的核心竞争力,恰恰在于内容解释力。"

陈彤分享了小米公司在新媒体领域的尝试,他 表示,作为一个巨大的内容分发平台,小米正在与全 世界范围内的优质资源进行合作,并通过代表产品 小米手机视频APP、小米电视和小米盒子实现数字 内容发行和视频用户分发,他透露,贺岁大片付费点 播项目成小米2015年主打内容。易正朝则总结风行 网10年发展史,提出"用户不关心媒体,只关注内容本 身,内容的消费",他表示在移动碎片化时代,拼的更 是"怎样在用户心智中占领新的缝隙,建立好的产品 体验和更好的内容"。

针对渠道拓展和融合创新,现场多位嘉宾都分别 阐述了自己的看法。张向东通过《中国新媒体的传媒 投资发展报告》的精准数据,透露"很多传统媒体已经 放下自己高贵的身姿投资游戏",他认为游戏投资将是 未来的热点。郭全中则分析指出,传统媒体的问题在于 与用户连接的失效,而重建用户连接就要占据人口。对 一个大型的传统媒体组织来说,必须要建立自己的大数 据资源和分析平台。

后续的圆桌讨论环节中,嘉宾对新媒体的具体发展 路径各抒己见,言语犀利。当下新媒体尽管发展迅猛,但 如何实现盈利,仍是困扰媒体人的难题。针对此命题, 《时代周报》新媒体总监范春柏直言,"我在做新媒体的时 候,首先想到要能让新媒体赚钱和有赚钱的可能"。人民 网副总编辑许丹丹、《IT时代周刊》出品人曹健对此观点表 示赞同,曹健鼓励大家"大胆地去实现吧",许丹丹则从实 践角度分享了人民网的产品化业务,如数据库、网站建设服 务,人民网已在移动阅读、手机电视、彩票、移动教育等领域 投资,且这些投资有很多回报非常高。

"未必只有让其他人颠覆媒体,媒体也有能力颠覆其他 行业,往小切口和高度垂直的行业努力,在那个领域运用你 的内容生产能力积累的口碑和信誉。"对于当前扎堆的新媒 体运营者,林楚方给出如是建议。

峰会现场,《时代周报》官方自媒体阵列迭代产品"挖媒 网"上线亮灯,定位于"媒体间价值利益共享平台"。广东省出 版集团、南方出版传媒股份有限公司尤其重视媒体融合和产 业创新,力争实现内容、渠道、平台、经营与管理等方面的深度 融合。以时代传媒新媒体中心团队为基础组建的南方出版传 媒新媒体中心,将在这一重点工程中扮演重要角色。据悉,南 方出版传媒新媒体中心另一个产品"背书"也正在打造当中。

值得一提的是,峰会现场特意设置"弹幕",充分实现了台 上嘉宾与台下观众的实时互动,这成为了此次峰会的现场亮点 之一。此次峰会,南方出版传媒股份有限公司和《时代周报》希 望通过传媒人之间观点的碰撞,为2015年媒体产业的创新发展 提供更多可借鉴的经验与路径。(链接:本报4月3日第1版《大咖 说:做新媒,"内容"还得回"碗里来"》)

称为全新的多媒体产品!" Ш