皮皮鲁传

# 被信任是一种快乐

本版编辑:解慧 E-mail:xiehui news@sina.cn 排版:艾林

在来到中国出版传媒商报时间中,自己真正感受到做记者带来的新奇感与快乐,尤其是 被信任的快乐。"我们8月份书城重装开业,你有什么好的创意,可以给我们提供建议吗?"山 东新华书店集团济南分公司营销部副主任袁雪问我。"双双,最近你们营销的选题有哪些,我 们可以配合参与。"化学工业出版社市场营销中心张蓉在聊天时谈到。每每此时,我都是开 心的,这说明我们的报道、我们的观点,被业界认可。还有什么比被用户信任更快乐的事情! 信任是相互的,遇到选题的困惑时,自己也会向一线营销人员求证。比如,南京凤凰国际书城



孟庆宁、青岛新华书店有限责任公司企划部经理刘晓群等,都是我经常联系的采访对象。在 此过程中,一线营销人员也向我提出了中肯的建议。比如,在一线门店图书营销情况采访中, 河南驻马店市新华书店天中书城主任罗新征谈到,"我不希望看到心灵鸡汤、成功法则、小故 事大道理这些书完全占据店面的书架,虽然它们的销售数字真的是很漂亮"。这也为我之后 的采访,提供了另外一个角度,不能仅仅看到图书的销量,更要关注起背后的影响力。

当然,作为一名新人,采访中被"质疑"的情况也有发生。比如,中国人民大学财政金融学 院副院长赵锡军谈到,支持文化产业发展的方式很多,文化金融不能涵盖所有行为。可以说, 这些被访者对我的"纠错",让我不断学习与成长。 (王双双)

(上接第66版)

# 商报20书。20年来影响过时代的那些书

## 《果壳中的宇宙》

没有多少人能读懂,却仍有好多人在读

2000年,湖南科 学技术出版社前社长 汪华在参加德国法兰 克福书展时,得知霍 金又有新著出版。回 国后,他把这个信息 告知了编辑孙桂均。 宜早不宜迟,孙桂均 随即开始着手版权和



翻译事宜,经过与多家大社的激烈竞争,湘 科社最终拿下了《果壳中的宇宙》的版权。 2002年,国际数学大会在京召开,霍金亲临 会场。这对宣传推广霍金著作是个千载难 逢的好机会。出版方及时抓住这一时机, 拟定了与之相应的全国宣传营销方案:在 产品策略上,他们抢在国际数学大会之前, 推出了《时间简史》姊妹篇《果壳中的宇宙》 以及插图本《时间简史》;在营销策略上,他 们赶在霍金来华前后,在各地书店开展购 买霍金著作优惠活动,并派专人去霍金演 讲地杭州组织宣传活动,在演讲现场向霍 金赠送他的中文版图书等,强大的宣传攻 势掀起了一股"霍金"旋风,使得滞销10年 的中文版《时间简史》当年销量将近15万 册,从此开启国内阅读霍金热潮。这是事 件营销在图书营销中成功运用的典型案 例。现如今,《果壳中的宇宙》销量已突破 60万册,《时间简史》销量已突破100万册。

# 《我们仨》

没有营销,只有一个学者家庭的温情故事

生活·读书·新知 三联书店前总经理董 秀玉与杨绛先生的往 来最早可追溯至上世 纪80年代初,自此之 后,董秀玉与杨绛因 工作结下友缘。杨绛 的《干校六记》《将饮 茶》《洗澡》都是董秀 玉责编的。《我们仨》



是董秀玉自香港三联回到北京主持三联后 重新操作杨绛作品的第一本书。"原打算由 三个人来共同完成这部书稿,钱瑗写了7 篇,但当时钱先生已经住院无法完成书稿, 后来钱瑗和钱先生相继驾鹤西去,余下部 分的书稿由杨先生一个人完成。"董玉秀回 忆说。2003年,《我们仨》甫一面世,就成了 读书界的热点,并很快成为畅销书,至今已 销售200万册。与一般的畅销书不同的是, 《我们仨》没有任何营销策划和宣传推广, 有的只是一个学者家庭的温情故事和作者 朴实感人的文字,正是这种朴实和温情,引 发读者的广泛关注和争相阅读。董秀玉透 露,杨绛是一位出了书都不让宣传的作者, "她说怕误导读者,让本来不打算买她书的 人买了她的书"。

# "淘气包马小跳"

在中国创造了发行奇迹的童书

2003年7月,接力出版社出版"淘气包 马小跳"系列,首批推出《贪玩老爸》《轰隆 隆老师》《笨女孩安琪儿》3本。自2003年7 月至2009年1月,6年时间,"淘气包马小 跳"系列图书出版20种,举办各类营销推广 活动百余场。一直以来,"淘气包马小跳"

帮助过很多人,2008 年6月接力出版社捐 赠1万册"淘气包马小 跳"系列图书给四川 地震灾区。该系列获 取的各类图书奖项26 种。版权输出到法 国、美国、英国等5个 国家和地区,其中,



2008年法国菲利浦·比其耶出版社出版法 语版《贪玩老爸》《轰隆隆老师》《笨女孩安 琪儿》;2007年美国哈珀·柯林斯集团购买 了"淘气包马小跳"系列在全球出版发行的 多语种版权;2008年韩国艺林堂出版社购 买了"淘气包马小跳"系列的汉语版权。目 前,该系列接力版总销量2600万册,销售码 洋达3.6亿。

## 《细节决定成败》

单位领导最喜欢给员工推荐的书

该书总策划人朱 新跃认为,《细节决定 成败》对中国社会的 影响,已经不仅在企 业管理理念方面,更 影响了社会的思想行 为模式。这本书之所 以大受欢迎,是因为 踩到了社会发展的痛



点——该书契合中国社会从粗放式经济发 展的道路向精细化转型的时代背景,提出 社会需要精细化发展之道这一解决方案。 汪中求当年在全国受邀作了140多场面向 企业和政府机关的讲座,并在媒体传播下, 很快销售过百万册。

在《细节决定成败》出版前,作者汪中 求出版了《营销人的自我营销》,其中一节 叫"把小事做细,把细事做透"。可以说, 《细节决定成败》是对这一理念的延伸和深 入诠释。该书出版后,2个月内加印了6次, 因很多企事业单位和学校团购,很快第二 版加了"治大国若烹小鲜"一章。该书在大 受欢迎的同时,也有很多人提出质疑—— 除了细节之外,难道战略、人才、资金、团队 等元素对做成大事不重要吗? 朱新跃提 出,正是因为中国社会太不注重细节,因此 该书以矫枉过正的方式提出"关注细节、精 益求精"这一话题,经由该书,衍伸出多部 精细管理系列作品,影响中国社会。

## 《狼图腾》

没有"金三角"组合,这本书顶多发行一万册

很少有一部作品 能给人精神上的震 颤,让你惧怕些什么, 尊重些什么,小说《狼 图腾》做到了。该书 策划人安波舜在忆及 该书策划始末时,提 及他拿到书稿后,一 气熬夜读到天明,当



他在晨曦中合上书稿,便判定,这部他从来 没有遇到过的作品,必将是一本大书、一本 好书、一本畅销书。

正如其判断,《狼图腾》自2004年面世 以来,当年即爆红;2014年,《狼图腾》10年 纪念版面世;2015年2月,由阿诺导演执导 的电影《狼图腾》火热大银幕,继续带动图 书销售,至今该书销售过500万册。《狼图 腾》是一部以狼为叙述主体的小说,姜戎以 近乎自传体的叙事视角,引领读者进入狼 的世界。为了推广该书,金丽红、黎波、安 波舜"金三角"组合请提倡"与狼共舞必先 为狼"的海尔张瑞敏、以末位淘汰管理著称 的潘石屹写推荐序,并邀请诸多名人试读, 前期筹备了3个月,才确定了该书宣传点。 在市场经济竞争日趋激化之际,在商战中, 发扬狼的精神,重塑团队、企业和民族文 化,是该书在企业和管理者等广大读者中 引起巨大反响和争论的热点之一。

### 《蓝海战略》

给企业家带来"新蛋糕'

"《蓝海战略》是 2005年商务印书馆与 哈佛商学院出版社签 署合作出版协议后引 进的首部重量级图 书。"商务印书馆学术 出版中心经管编辑室 主任范海燕介绍说。 该书给中国商业界带



来了"红海"和"蓝海"两个名词,紧扣企业 发展的时代脉搏,即在最初的快钱被瓜分 完毕之后,无数企业家希望寻求在激烈竞 争中胜出并创造属于自己的独有市场的道 路。该书一经推出,就为中国企业管理界 带来一股"蓝海"浪潮,成为十年之中影响 中国管理思想界最重要的图书之一。该书 的译者是作者的学生,作为翻译这本书的 不二人选,捧出了一部高质量的译作;作者 也亲临中国开展系列讲座,并登台央视《对 话》节目,令图书销售呈井喷式上升,迄今 销量已超过60万册。这在经管类图书的销 售史上可称为"现象级"。商务印书馆以此 为契机进军经管图书市场,并成功占有一 席之地。在国家提倡创新驱动增长和实行 "互联网+"战略的今天,"蓝海战略"所提出 的理念依然具有强大的生命力,为国家的 技术创新、文化创新提供着重要借鉴。

## 《万历十五年》

学术书都能做成这样该有多震惊

黄仁宇在大陆的 广为人知,自《万历十 五年》始。他在书中 抨击中国传统官僚制 度的弊端,书写庞大 的帝国如何走向衰 落。它接续了《史记》 的叙事传统,而这种 传统在大陆史学家失



传已久,因此,按该书责编中华书局徐卫东 语,该书如一匹黑马一样闯入教条色彩严 重的文史界,无论是历史观,还是叙事技 巧,都让很多学者震惊。

《万历十五年》在大陆有3个版本。中 华书局在1982年推出单行本后,生活•读 书•新知三联书店1992年开始推出黄仁字 作品系列,1997年收入该书。中华书局于 2006年与黄仁宇之子重新签订出版合同, 继续以单行本形式推出"增订纪念本"和 "增订本"这两个版本。前者全面校订文 字,增加黄仁字《1619年的辽东战役》等四 篇新文章,插入多幅彩色历史图片和作者 照片;后者保留了所有的文字增订内容,仅 去掉图片部分,但增加黄仁字手迹一帧,是 平装性质的普及本。

自1982年中华版《万历十五年》出版 后,到2006年之前,20多年来各版发行数约 30多万册。自2006年《万历十五年》(增订 纪念本)问世后,这本书的发行量呈节节增 高之势,不到10年,已有120万册。目前, 大陆该书各种版本的发行总数近160万册。

### 《激荡三十年》 近距离观察30年中国企业

该书是著名财经作家吴晓波用4年时 间精心创作的,一部描写改革开放30年中 国企业曲折发展历程的作品。据该书作者 也是出版策划人吴晓波介绍,这本书创作 动机是他在哈佛大学当访问学者时萌生

的,描述中国改革开 放短短30年时间,却 花费了比他之后的作 品《跌荡一百年》和 《浩荡两千年》长得多 的时间。一方面是因 为吴晓波描绘中国企 业在改革开放年代走 向市场、走向世界的



成长、发展之路;另一方面也因为作为当代 史,作者能够接触到书中论及到的不少人, 因而更需要严谨细致。

《激荡三十年》出版当年,被评为"2008 年《新周刊》新锐榜之年度图书",至今累积 销量已经超过百万册。目前,《激荡三十 年》已被翻译成繁体字版和英、德、法、日、 韩、西班牙、意大利和阿拉伯等国语言出 版。

### 《三体》

当年在国内有点超前,现在绝对是经典

该书是讲述一个 文明世界的毁灭与重 生的硬科幻作品 2003年,中国科幻图 书市场十分萧条,作 为科幻世界中的一分 子,也是《三体》策划 人兼责编,《科幻世界 杂志社》主编姚海军



想要为中国的科幻大厦寻找一些石料,便 推出了"中国科幻基石丛书",《三体》是其 中一本。

《三体》的出现既让姚海军看到希望又 让他苦恼不已:这样好的一本书,怎样才能 让更多的人看见。若是普通出版,《三体》 无疑会沉落茫茫书海中。姚海军想到,何 不让《三体》先在《科幻世界杂志社》进行连 载,拥有一批忠实的读者之后再出版,影响 力会大大提高。

2007年,《三体》开始在《科幻世界杂志 社》连载,这是杂志社自上世纪90年代后第 二次连载篇幅较长的小说。半年后《三体》 正式由重庆出版社推出,科幻迷如获珍宝, 口口相传,即使这样销量还是没过10万 册。姚海军说:"《三体》不像其他系列书第 一本最经典,《三体》是一本比一本强,销量 亦是。"如今,《三体》每本书的平均销量都 在60万册以上。

### 《好妈妈胜过好老师》 能超级畅销是因为"捡了漏"?

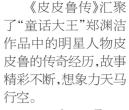
《好妈妈胜过好 老师》之所以如此受 欢迎,是因为它在家 教类图书中首次提出 令人耳目一新的家庭 教育原则,使父母在 教育孩子的时候有章 可循。并且给出许多 简单实用的操作办

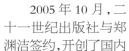


法,使父母们不仅立刻获得许多有效的经 验,教育意识也随之改善。同时更是开创 了中国家庭教育研究和写作的新时代。

其实在这部书稿交到责编郑建华手里 之前,尹建莉已经先后去过10余个出版社 投稿,且都遭到了退稿。能拿到这部书稿, 郑建华笑称是机缘巧合,是偶遇,是"捡 漏"。尹建莉去作家社投稿那天,郑建华正 好外出没在办公室。在同事的指引下,尹 建莉将书稿放在郑建华的办公桌上。初睹 书稿,郑建华如获至宝。虽说这部书稿对 于郑建华而言好像是天上掉馅饼,但为了 做好这部书稿,郑建华付出了巨大的努 力。历时8个月精心打磨,光书名就想了 100余个,定版的书名真可谓百里挑一。 对于宣传推广和营销,郑建华表示,书名 是第一广告,宣传应该做在编辑中。经过 郑建华的精心打磨和大力推广,该书在家 教书低谷期脱颖而出,成为超级畅销书。 至今该书的总销量已经突破600万册,并 且还在以每个月10万册的销量稳定增长, 版权也已经输出到韩国、越南和我国的台 湾地区。

# 郑渊洁一个人的传奇





"一个作家所有作品只在一家出版社出版" 的先例。从2006年1月开始,"皮皮鲁总动 员"陆续推出新作品,目前销量累计三千多 万册,成为民族自主创新出版品牌的代表。 考虑到这个系列的品牌影响力,2012年4 月,二十一世纪出版社延长产品线,推出了 该系列的新概念版,《皮皮鲁传》即是其中 "四大名传"系列中的一册。《皮皮鲁传》的 作品在此之前虽在四川少年儿童出版社、 学苑出版社出版过,但是凭借"皮皮鲁总动 员"的品牌影响力,上市三年来销售了七十

### 《大数据时代》 大众开启上帝模式?

多万册,深受小读者喜爱。

该书是国外大数 据研究的先河之作, 作者维克托•迈尔•舍 恩伯格被誉为"大数 据商业应用第一 人"。据该书策划编 辑董寰介绍,在2012 年国人对大数据知之 甚少时,湛庐文化就



以对趋势前沿的敏锐判断率先引进了《大 数据时代》一书。董寰还说记得最初书名 不叫"大数据时代",而是"让数据说话",由 国内最年轻的大数据研究专家周涛教授担 纲译者。为了能让这本书在2012年12月 的大数据会议上准时面市,团队一起加班, 从编辑到出版只用了16天时间,而当时英 文版还没有正式出版,该书中文版创下了 先于英文版半年上市的书业记录。图书上 市后,《人民日报》连续三次对《大数据时 代》进行系列报道;央视财经频道高端谈话 节目《对话》专门邀请作者舍恩伯格做客直 播间,共同探讨"谁在引爆大数据"的话 题。一时间"大数据"成为社会热点。可以 说,一本百万级畅销书开启了一个时代,引 领了一场思维的大变革。

### 《中国历史故事集》 30多年一直畅销

20世纪60年代 初,中国少年儿童出 版社邀请擅长写通俗 读物的林汉达出版一 套给少年读者看的历 史书,起名为《中国历 史故事集》。1962年, 前三本《春秋故事》 《战国故事》《西汉故



事》陆续出版。第四本《东汉故事》也完成 了,但由于"文化大革命"直到1978年才得 以出版,而林汉达在1972年不幸去世。

1978年,担任这套书的责编雪岗,出版 了前四本后,又在林汉达近50万字的《三国 故事新编》的遗稿基础上,缩编改写了《三国 故事》。该书在1982年曾获全国优秀少儿读 物一等奖。自此,雪岗成为续写《中国历史故 事集》的不二人选,但工作繁忙,续写被延迟。

此后的30多年里,这5本书一版再版, 累计销量几百万册。这是因为该书的历史 故事着重说明历史发展进程,比较尊重历史 事实;另外该书在书写时十分注重口语化, 阅读起来很顺畅。所以这不仅是一部优秀 的历史读物,还是一部优秀的语文读物。

近年来,已经退休的雪岗花费几年工 夫,写出了《晋朝南北朝故事》《隋唐故事》 《宋元故事》《明朝故事》《清朝故事》5种续 书。《中国历史故事集》10册书在在历经50

多年后,终于完整了。