ChinaJoy专题 / 现场

ChinaJoy20载,价值外溢再升级

7月28日~31日,第20届中国国际数码互动娱乐展览会(以下简称 "ChinaJoy")以"相伴二十载,越来悦精彩"为主题,在上海新国际博览中心举 办。作为我国娱乐产业发展的风向标,本届 ChinaJoy 聚焦海内外近千家展商及 全世界二次元及游戏玩家的热切目光,展会现场盛况空前。据统计,本届 ChinaJoy有中外参展企业近500家,来自22个国家和地区,专业展区参展企业 接近300家,展区面积近2万平方米,参展外资企业近百家,占比35%。展会4天 总计观众达33.8万人次。

展会现场,汉服爱好者、coser(角色扮演者)盛装赴会,打造专属仪式感;游 戏企业、服务商代表热切攀谈,寻找合作新机;游戏展商尽其所能,提升玩家参展 体验。展会同期举办的各项会议、论坛更是在产业交流、技术分享、趋势研判层 面为全球专业人士提供了思想碰撞,对推动中国数字娱乐产业乃至整个数字经 济的持续蓬勃发展,给出了极具价值的参考。

对 ChinaJoy 来说, 今年有着非同寻常的意义——国际游戏大展现身中国 20 年。自2004年首次举办以来, ChinaJoy不断拓展创新, 为我国数字娱乐产业发 展积蓄了文化土壤,为中国游戏行业破圈、出海、国际化打造了一个重要平台。







用户穿戴全身动捕VR设备进入到虚拟世界中





20载迎来焕新升级

经过近20年的奋力拓展与深度沉淀, 时至今日, ChinaJoy 已经成为世界三大数 字娱乐产业展会之一,并走出了一条适配 中国产业结构和市场特色的办展之路。

"20年历程,不仅让我见证了ChinaJoy 的成长和壮大,更让我见证了中国数字娱 乐产业的蓬勃发展和崛起。"上海汉威信恒 展览有限公司资深副总经理栾逊在接受本 报记者采访时如是感慨。作为亲历者,栾 逊见证了ChinaJoy如何从最初的传统展会 逐步发展成为线上线下联动、多元文化融 合的创新形态,从主要服务二次元人群发 展到覆盖Z世代人群。

从规模和影响力来看,自首届 ChinaJoy 展会举办以来, ChinaJoy 从单一 游戏产业展览会,发展到数字娱乐产业展 览会。展会面积从首届2万平方米,扩展至 2023年的12万平方米;展馆规模由最初的 2个,拓展至如今的10个;从首届参展企业 不足百家,逐年增长至本届近500家。

从展会的定位拓展角度来看, ChinaJoy展会伴随中国数字娱乐产业从 网络游戏时代,经历页游、手游的产品迭 代发展演变至今,展会内容也从最初的网 络游戏为主发展成为以游戏为核心,涵盖 游戏、动漫、互联网影视、音乐、网络文学、

电子竞技、潮流玩具、智能娱乐软件及硬 件等数字娱乐多领域成果展示,始终围绕 受众群体对于娱乐、科技、时尚的追求,匹 配创新的玩法和沉浸式体验。

"顺应时势、与时俱进、不断创新,一 直是ChinaJoy20年来持续发展的核心优 势。紧密关注产业发展动向,深入研究和 理解产业发展趋势,逐年根据产业发展情 况调整和丰富活动内容,使得展会以及各 项活动的策划最大限度地满足业界和用 户的需求,也是ChinaJoy长盛不衰、充满 活力的秘诀。"栾逊表示。

与ChinaJoy一同成长的还有游戏企业 与一代代游戏用户。最新发布的《2023年 1~6月中国游戏产业报告》显示,今年1~6 月,我国游戏用户规模为6.68亿,同比增长 0.35%,达到历史新高点。我国自主研发游 戏国内市场实际销售收入1217.84亿元,同 比下降2.25%,环比增长24.5%。随着游戏 版号发放恢复常态化,游戏供给正在快速恢 复,游戏厂商纷纷布局下半年上线的重磅产 品。记者了解到,三七互娱目前自研的女性 向游戏《扶摇一梦》已经取得版号,正做上线 前的最后准备。盛趣游戏加快将优势IP推 向海外,上半年《庆余年》手游正式签约泰 国,有望年内上线。

AIGC,让真正的"沉浸式"更近一步

历届ChinaJoy展会现场,都展示了当 下全球最新的数字娱乐内容和相关技 术。展会的举办,对数字娱乐技术的升级 和应用有着积极推动作用。而今年, AIGC无疑是引领整个游戏产业技术风向 的重要一环。

随着AI大模型的快速发展与各游戏 公司的积极推进,AI赋能的游戏正在给玩 家带来全新体验,打开新的商业化空间。

网易公司高级副总裁王怡认为,上一 阶段,游戏产业的红利在于比拼产品数 量、比拼用户增量,围绕游戏本身"造 富"。如今,面对狂飙式的人工智能技术 革命,游戏产业已经走到了技术守家、人 才发家、场景跨万家的关键转型期。他建 议,游戏产业首先要探索如何重构游戏技 术价值,抓住下一个"芯片级"技术突破,重 视游戏引擎和人工智能两大方向。据了 解,目前在网易游戏业务领域,AI技术对 关键环节的工作效率提升高达90%,并且 基于自研语言、图文模型,已探索出智能 NPC(非玩家角色)、AI捏脸等游戏玩法。

《斗罗大陆:魂师对决》是三七互娱自 研领域的里程碑式产品。三七互娱集团品 牌部媒介公关经理陈子安表示,为了呈现 更细腻的画面、打造更有质感的效果,该游 戏采用了PBR(基于物理的光照)技术,以 实现全景3D特效、实时无缝昼夜切换、动 态体积光追踪。"在自研领域,我们对当下 顶尖技术不断探索实践,通过一系列技术 平台系统提升开发效率,推动研发工业化 升级。自主开发的游戏研发中台'宙斯'、 数据分析系统'雅典娜'、监控预警系统'波 塞冬'、用户画像系统'阿瑞斯',以及智能 研发平台'丘比特',持续为公司旗下游戏 产品研发有效赋能。未来,我们追求的技 术突破会更多集中在AI应用方面。"

ChinaJoy现场,除了让玩家试玩上述 功能游戏外,三七互娱还在现场设置了元 宇宙体验区,用户带上 VR 设备,即可沉 浸式体验非遗主题元宇宙虚拟营地。该 公司打造的首位虚拟代言人"葱妹"在本

次展会中也与大家见面。

业界目前基本形成一个共识—— AIGC的价值就是把创作门槛降到最低, 让我们距离真正的"沉浸式"更近了一 步。而"降本增效"也正在内化于更加细

展会期间,大饼AI变声运营负责人 中一向记者介绍,大饼AI变声通过实时 声音转换、声音克隆、文本转语音等技术, 助力游戏企业在虚拟人、直播、配音等领 域降本增效,目前在B端和C端都有丰富 的应用落地场景。

广州虚拟动力表示,其自研的3D人 脸扫描技术可以从骨骼绑定、动力学设 计、布料与毛发解算等全闭环制作流程, 让品牌结合动作捕捉与面部捕捉技术,实 时驱动虚拟IP,广泛应用于宣发多元化

在元宇宙浪潮中,游戏直播市场不断 涌现新物种,如虚拟IP实时直播。在咪咕 互娱的展位上,以太空题材为背景的元字 宙直播竞技互动游戏《最后的领航者》吸 引了众多观众前来体验。互影科技(北 京)有限公司制作人侯志化介绍道,《最后 的领航者》是该公司打造的首个虚拟人的 元竞技舞台,是一种全新直播内容形式。 该产品使用虚幻引擎5制作开发,通过自 研的MaCIT云互动技术,实现超大型多人 实时互动,目前包含主播和用户的互动养 成、主播和粉丝合作竞技、多主播之间带 领粉丝的合作竞技等功能。"产品的第一 个版本已在测试期,预计会在8月开始上 线,后续会推出不同玩法、更奇幻的环境 以及更多虚拟数字角色,通过陆续开放上 线,收集用户反馈,不断迭代打磨,希望在 今年年底最终完成产品的开发和上线。"

对于游戏直播的趋势,侯志化认为会 朝着更多元化的方向发展。"游戏将更注重 实时交互性,这些变量也会让主播以及用 户体验具有更多的沉浸感和可能性、趣味 性。主播不再是解说员与扮演者,自己也 能进入到游戏世界中进行冒险和竞技。"

随着我国数字经济的不断发展和元宇 宙等新科技的出现,游戏企业把传统文化 从多个维度进行解构,再根据新媒体内容 的特性进行重组再植入其中,不仅增强了 游戏内容的文化内涵,同时也反哺了传统 文化的传承和创新。

在ChinaJoy展会上,恺英网络携蓝月传 奇IP两项非遗跨界合作项目"建阳建盏"与 "木构榫卯"及其文学衍生作品《蓝月纪元》 出展。恺英网络品牌经理常琳向记者介绍, 此次参展的《蓝月纪元》以东方玄幻为背景, 融合中国上古神话元素,从传统文化经典中 提炼精神内核,并多次与中国传统文化、非 遗项目进行跨界合作,推出非遗专题、科普 性纪录片、定制非遗手工技艺衍生品等多种 形式。该公司展出的另一款自主孵化国风 IP《岁时令》,运用线下书籍绘本、线上连载漫 画、插图、有声书、短视频、数字艺术品、休闲 游戏、非遗礼盒等综合媒介呈现给观众。

游戏制作发行公司椰岛游戏携旗下国 风代表作品《江南百景图》亮相 ChinaJoy, 并推出传统非遗木雕版画作品体验活动。 椰岛游戏联合创始人兼首席运营官陈闻表 示:"目前游戏总下载数超过2000万,我们 通过游戏将这些文化传递给玩家,而对于 合作的文旅景点、非遗和老字号品牌来说, 这也扩大了他们的线上影响力和品牌价 值。未来我们会继续开发具备文化属性的 游戏项目,将游戏作为面向年轻人的文化 载体,更好地传播优秀文化。"

实体动漫图书与游戏称得上天然搭 档,ChinaJoy现场漫画类图书展区的热烈 程度并不亚于游戏体验区。中信出版墨狸 工作室品牌宣传负责人冯雨婷表示:"国内 游戏厂商对于周边开发、图书出版、跨界联 动的积极性,越来越朝着一个整体性的方

文化韵味更足,跨界融合晋阶

向发展。出版动漫书籍的出版企业积极尝 试开发周边,同时也在游戏内进行一定程 度的联动。这些变化得益于ACGN(动 画、漫画、游戏、小说)是以年轻人为主,动 漫、游戏、青春文学之间并不是完全不相关 的群体,他们之间非但没有存在隔阂与壁 垒,反倒是有着很大的交集。"

新星出版社今年是第2次参展 ChinaJoy,本次展出约60种图书。新星出 版社营销编辑茶树菇表示,藤本树的《蓦然 回首》是本次线下销量最高的漫画,其次是 伊藤润二的漫画作品及国内漫画家王小洋 的《黑虫》。"游戏的种类愈加多样,世界观 的设定也正在不断拓展边界,即使是小体 量的解谜主题AVG游戏(冒险类游戏)背后 也会有完整的舞台设计。而被游戏本体吸 引的玩家就想去了解和探寻更多彩蛋内 容,由此而生的就是'设定集',涵盖角色设 定、服装设定、背景设定等。像我们出版的 《赛博朋克2077的世界》就是引进了《赛博朋 克2077》这款PC端游戏的艺术设定集。未 来希望增进与国内游戏厂商合作,推出更多 让国内外读者满意的官方设定集。"

中信出版集团墨狸工作室作为 ChinaJoy的新秀,共携30多种图书参展。 据冯雨婷介绍,鉴于ChinaJoy本身的游戏 属性加持,墨狸工作室的备货着重于游戏、 日漫、男性受众较为熟知的IP图书。《再见 绘梨》是ChinaJoy期间的人气产品,得益于 藤本树作者的人气加持以及前段时间该作 者动画作品的热播,让其在二次元群体中 拥有非常高的认同感及喜爱度。经典国产 单机游戏《仙剑奇侠传四》的官方授权小 说、根据《刺客信条》游戏出品的《刺客信

条:长安望》均受到现场观众喜爱。"书籍的 出版是我们的立身之本,未来我们也会更 加关注周边的开发、动画、游戏等方面,积 极拓展自己的发展方向。"

天闻角川作为国内领先的动漫公司, 携多款人气游戏官方出版品参展,包括《明 日方舟纪念插画集》《塞壬唱片共振典藏画 集 VOL.1 》《原神插画集 Vol.1》《NieR Art 幸田和磨ART集》《Bloodborne 官方艺术 设定集》《DARK SOULS TRILOGY - 火

来自上海的大四学生陈同学作为 ChinaJoy的老朋友,今年再次赴约。他表 示,2020年自己在天闻角川展区购买了2本 设定集,今年想来购买三秋缒的《三日间的 幸福》,却发现已经售罄。"玩了游戏之后,会 想阅读相关图书,当再去玩游戏时,会对游 戏背景设定与剧情场景的理解更加深刻。"

官方授权周边一直是ChinaJoy吸引观 众的重要磁场。墨狸工作室的《初音未来》 《EVA》等经典日本IP周边销量可观。对此, 冯玉婷认为,经典IP大多数都拥有成熟的运 营团队,通过多种手段的运营方式让其焕发 出新的活力,贴合当下年轻人的喜好。同时, 经典作品往往伴随着许多人的成长,在"情 怀"加持下,购买转化率相对也会高很多。

在天闻角川展区,购买周边的队伍绕展 区一圈,在记者采访过程中,已经有线下店 铺商前来沟通周边销售合作。"其实展场内 好多东西网上都有卖,而且网上还会更便 宜,但场内氛围起来了,大家还是挡不住,冲 动消费的也不少。记得2020年和2021,展 区只有限定款周边卖得好,今年展商的其他 周边也都卖得特别好。"陈同学说道。

游戏版图海外扩张加速度

近年来,随着流量红利触顶、赛道竞争 趋于白热化已成既定事实,国内出海游戏 厂商如何继续创造更高营收,如何快速找 到海外市场突围之路,成为业界颇为关注

《2023年1~6月中国游戏产业报告》显 示,今年1~6月,美、日、韩仍为我国移动游 戏主要海外市场,占比分别为31.77%、 19.65%和8.50%。德、英、法三国合计占比 也已接近10%。来自中东、拉美、东南亚等 海外新兴市场则继续保持上升势头。

点点数据发布的《2023上半年全球移 动游戏数据报告》显示,2023上半年,全球 游戏市场的2个关键词是"追求品类进化" 和"卷素材"。大部分海外市场还没建立起 足够稳定的市场结构,重度头部产品也没 有能力稳住局面,这是越来越多国产游戏 能够杀人海外头部市场的主要原因。

茄子科技出海业务VP副总裁陈忻认

近2年,游戏企业正在加快拓宽游戏公 益的边界,发挥游戏产业在互联网应用科 技领域的能力,积极推动与医疗、教育、文 旅、制造业等其他各领域的融合。这一点, 在今年的展会上得到充分凸显。

数字医药领域是盛趣游戏3年前开始 重点布局的领域之一。针对儿童孤独症患 者研发的康复训练"数字疗法"产品《AI星 河》是盛趣游戏的参展产品之一,它为孤独 症儿童提供个性化、智能化的社交沟通康 复训练方案。世纪华通参与投资的生态企 业数药智能相关负责人告诉记者,该款产 品由20多位科学专家组成的研究团队与 百人规模的成熟游戏开发团队共同支持落

为,游戏厂商要建立竞争壁垒,最重要的是 做好3件事:一是做好产品,并根据当地市 场的用户喜好、人文习俗、政策要求等情况 进行本地化调整;二是做好基建,包括网 络、员工、合规、支付等方面的基建链路搭 建;三是全力推广,通过平台精准触达用 户,影响用户心智,建立品牌知名度。 Checkout.com 大中华区总经理项尧表示, 支付目前尚处于价值洼地,具有强劲潜在 价值提升。接下来或将迎来游戏与数字娱 乐支付异军突起的黄金10年。

但不容忽视的是,海外主要市场中,用 户消费意愿和能力同样受到经济下行影响; 国际冲突、汇率波动以及日趋激烈的市场竞 争,使海外市场营销成本明显升高,宣发资 源的竞争也明显加剧,创意门槛进一步提升。

梨科技商务副总裁邵春月告诉记者, 该公司已经签约3000多位海外博主,与10 余万达人建立合作,影响覆盖了100多个国

家和地区。"今年大家比较看好越南、泰国、 马来西亚的游戏市场。我们会根据不同的 游戏品类寻找最为匹配的垂类博主,根据 出海企业的预算与需求打造营销矩阵,从 而最大限度地覆盖相应用户。"

随着人工智能、大数据等数字化技术 对海外营销的不断赋能,数字化娱乐产品 正凭借 TikTok 短视频平台、Unity 等多元 化媒介迅速推向国际市场,社交媒体平台 成为游戏营销服务商的重要抓手。

技术在电竞领域的进一步创新应用, 既为国际赛事保障了比赛质量和观赛体 验,也为电竞在更多国家的普及和推广降 低了门槛。腾讯游戏副总裁、腾讯电竞总 经理侯淼表示,电子竞技首次正式进入亚 运会,无疑是电竞释放出的最积极信号。 目前腾讯已积累了75项电竞技术专利、11 款自研电竞产品工具。其中,多项目快速 转场装置、电竞执赛工具等自研产品已陆 续试用,希望以后能在更多海外电竞场景 中提供技术保障。

公益边界拓宽,游戏科技价值外溢

地,近2年已投入数千万元资金。

无独有偶,波克城市旗下的儿童斜弱视 康复训练产品《快乐视界星球·视觉训练系 统》取得国内游戏行业首张二类医疗器械注 册证,团队已在眼科、认知学科、康复学科、 妇产科、内分泌科等领域都有布局。恺英网 络的《岁时令》与上海市公益组织君爱品牌 为自闭症儿童提供了节气主题的共创平台, 并通过web3的技术打通了创作者的新收入

据业内人士透露,医疗公益类游戏产品 的变现前景将为"买断制",随着用户为优质 内容付费的意识逐渐觉醒,国产买断制游戏 市场拓展与定价合理化的发展前景可期。

教育类产品也是游戏行业跨界探索 的一大领域。世纪华通相关负责人表示, 盛趣游戏与上海师范大学合作开发美育 教育功能游戏,此前相继合作了《脸谱》 《衣箱》《行当》《乐神曲》《令狐生冥梦令》 等不同类型的功能游戏,其中《脸谱》正式 作为上海首套中小学戏曲教材(读本)。 波克城市携手上海天文馆推出航天线上 科普展览《星火之旅》、联合新华网推出 "我是航天员"科普游戏IP。