## 全网千万粉丝科普博主吴姥姥出书背后的故事

■任咪咪(智勇科创运营总监、吴姥姥团队负责人)

作为不刷题主创团队成员之一,我 深度参与了新书策划、内容编辑、文案创 作、视觉设计等工作,深知整套书的制作 过程之艰辛。在此,通过对创作实践经 验的提炼,结合对行业中同类型产品与 品牌的观察,对科学与艺术融合的科普 内容创作进行分析。

#### 策划初衷

在当今教育环境中,刷题似乎成为 孩子们获取知识、提高成绩的主要方 式。然而,这种方式存在局限性与弊 端。过多刷题压抑了孩子们的创造力 和好奇心。团队一直在思考,如何让孩 子们真正爱上科学,如何让他们在轻松 愉快的氛围中探索科学的奥秘。让他 们不再被枯燥的公式和烦琐的题目所 困扰,而是通过亲身实践和有趣的实 验,感受科学的魅力和乐趣。《吴姥姥不 刷题·科学真好玩》正是基于这样的理 念应运而生。

在策划过程中,团队深入研究了孩 子们的心理特点和学习需求,发现他们 对于直观、生动、有趣的事物更容易产生 兴趣和记忆。最终,团队决定通过故事、 实验、游戏等多种形式来激发孩子的兴 趣,普及科学知识。

例如,为了让孩子们了解有关电场 的知识,用漫画方式上设计了一个"用塑 料'蒲公英'模拟静电场线的实验"。扎 成束的细长塑料丝经过毛皮或"塑料王" 布摩擦后,因为摩擦起电、同种电荷相互 排斥的原理,会张开形成一朵"蒲公 英"。这些细长的塑料丝,正是对静电场



2024年7月初、《吴姥姥不刷 题·科学真好玩》新书正式上市,一 经发布,好评如潮,这不仅是读者 对该套出版物的认可,更是对科学 教育新理念的共鸣。记者联系采 访了吴姥姥团队负责人任咪咪,请 她分享《吴姥姥不刷题·科学真好 玩》的创作策略与思考。

线的一种模拟,孩子们借此得以直观地 看到静电场的存在。

#### 科学内容融合趣味实验

在新书筹备过程中,团队遇到了许 多挑战。其中最大的挑战之一是如何在 确保科学知识准确性的基础上,凸显其 表现形式的趣味性。

科学是严谨的,团队不能为了追求 趣味性而牺牲了科学性。然而,要将复 杂的科学知识用简单易懂、生动有趣的 方式呈现出来,并非易事。为了解决这 个问题,团队和出版方邀请了多位资深 的科普编辑和一线物理、数学教师加入 编创队伍。他们凭借专业的知识背景和 丰富的教学经验,为该套出版物提供了 宝贵的建议和指导。

例如,在编写有关黑洞的章节时,最 初方案是通过简单的图片和文字介绍黑 洞的形成过程及特点。但是出版社的科 普编辑指出,这样的方式过于肤浅,无法 让孩子们真正理解黑洞的奥秘。于是, 经过多次讨论和修改,最终确定以比喻、 对比的方式,再附上计算机模拟图片,将 黑洞的形成过程、特点,以及外部形象进 行可视化展示。

除了内容的科学性,该套出版物还 兼顾书中实验与活动的可操作性。团队 精心挑选了一些简单易得的材料,如瓶 子、气球、纸张、电池等等,并详细说明了 实验的步骤和注意事项。同时,还提供 了一些替代方案,以便孩子们在材料不 足的情况下也能够完成实验。

#### 差异化营销

团队在完成策划和编写工作后,还 面临着一个新的挑战——如何将这套书 推向市场,让更多孩子和家长了解并喜 欢上它。为了实现这个目标,团队与出 版方、平台制定了一系列营销方案。

首先,团队结合本身的自媒体属性, 联络熟知的社交媒体,在微信、微博、抖 音等平台上发布了关于这套书的精彩内 容和预告,吸引了大量的关注和转发。 同时,还在达人池中严选出与本套书匹 配的科普达人进行合作,进一步提高了

新书的知名度和影响力。

其次,内容团队与电商平台展开合 作,先开放预售链接,引起读者关注,并 在当当主站、当当天猫旗舰店、当当拼多 多店铺、京东当当POP店等各个平台图 书类目的独家资源位、正常排期位、平台 位置等对《吴姥姥不刷题·科学真好玩》 图书进行持续不间断的首轮曝光。

同时,充分发挥媒体的力量,如光明 网、周到上海、《新闻晨报》、九派新闻、 《现代快报》等,密集地配合相关线下活 动,发布图书预告与相关信息,并将中国 科学院院士、中国作家协会会员的相关 推荐做成新闻发布,增加媒体曝光率。 还施行了一系列的促销活动,例如在新 书上市的前几天,推出限时折扣、满减优 惠等活动,吸引了众多消费者。

除了线上营销,团队还积极开展线 下活动,与各地的图书馆、书店、学校等 合作,举办了多场新书发布会和科普讲 座,如上海图书馆新书读者见面会、江苏 书展新书发布会等。在这些活动中,团 队和出版方不仅向读者们介绍了这套书 的内容和创作理念,传递"不刷题,做研 究"的主张,还现场演示了书中的一些实 验和活动,如"折意大利面实验""一笔画 挑战"等,让读者亲身感受到科学的乐趣 和魅力。

此外,还提供了签名售书、互动问答 等环节,增加了与读者的互动和交流。 之后,团队将与出版社一起开办校园人 文行活动,将优秀的科普内容带到孩子 们的校园中。(完整版请见"编客实验室" 微信公众号)

# 从小红书挖掘作者,用文创思维做书

■王晓琛(中国轻工业出版社生活美食分社编辑)



由中国轻工业出版社出版的 《再忙也要好好吃饭》,是治愈系手 绘美食博主"进宝开饭啦"首部作 品。近两年,各细分领域,漫画解 读传递知识是较受欢迎的形式。 社交平台上,有关菜谱等美食主题 图书的评论区,也会有评论疑问: 网上都能搜索,为何还要买书?这 本书的策划如何挖掘需求、切中需 求?

《再忙也要好好吃饭》上市不到2个 月,发行超2万册。小红书轻工出版旗舰 店销售超4000册。该书的策划,一开始我 们就确定了"治愈"方向,从封面设计、插 画风格、故事情节、互动设置等都贯穿了 这个原则。

#### 发现小红书的"宝藏"作者

该书作者"进宝开饭啦"是我在小红 书上发现的。小红书的特点是会根据用 户喜好来推荐内容,而我一直都很喜欢美 食和画画,对需要动手创作的项目也都很 感兴趣,比如十字绣、手工皂、钩编、刺绣、

不织布手工等。我在小红书上刷到这类 内容都会点开看一看,久而久之就被APP 记录了阅读习惯,有一天首页给我推荐了 这位作者的笔记,我一下子就被吸引了。 当时我立刻关注了作者,经过一段时间观 察,发现他的内容出品比较稳定,很明显 能看出来是个经常下厨的人,且画面形象 逼真,关键步骤都画得很到位,我跟着他 的食谱做了几次都很成功,而且味道好, 并且实物与他画的相差无几,于是决定与 对方联系试试。

判断博主是否适合出书,我们主要基 于几个维度。首先要明确,粉丝量高与适 合出书不是等号关系。点赞与收藏数量 能大致反映受众喜好,一般来说,点赞大 于收藏,说明内容引起他人共鸣;收藏大 于点赞,说明内容本身价值较高,收藏是 为了实践。评论区的互动也要浏览,往往 能挖掘到意外信息,评论可能涉及对内容 的评价等。其次,编辑要对博主的语言表 达能力进行评估,这点非常必要。最后, 在编辑部内部进行论证,大家各抒己见, 当内容既受网友欢迎又能俘获编辑部的 心,那一定不会差。

#### 新作者更需要编辑有耐心

《再忙也要好好吃饭》这本书的创作 过程比一般的书要烦琐很多,因为手绘相 对于照片而言是更有想象和发挥空间的, 图画有时候是艺术表达,反而会更容易出 错,不像照片拍出来什么样就是什么样。

所以在审稿时发现很多图文不对应的现 象,又请作者修改重画。

审核食谱时,每种食材的用量都需要 一一核实,并且要和步骤对应。让我印象 深刻的是有一道菜里用到了干木耳,用量 写的是50克,然而50克的干木耳泡发后 是很多的,当时觉得这里有问题。我就找 作者确认,作者很认真地拿了几朵干木耳 称重量,最后我们把用量改成了10克。出 书对于大部分新作者来说是完全陌生的 领域,需要编辑有耐心为其解答各种疑 惑,就像在讲解一门新的学科。最需要注 意的问题是,稿件创作过程,很多事情和 细节做在前面,可以为作者和编辑省去很 多麻烦。如交稿图片格式、文字编排、体 例保持等。

#### 将书做成"文创品"

一开始我们对于《再忙也要好好吃饭》 这本书的定位不是单纯食谱书,想做一本 "治愈"类书籍,做成有收藏家价值的"文创 产品"。它的质感,是拿在手里时能感受到 的,是网络图片和视频无法代替的。

策划过程中,我们从作者的小红书评 论区收集了粉丝们对于书的诉求,并进行 分类整理。这本书的读者定位是以18~40 岁女性为主,书籍的内容和形式,我们结 合读者喜好进行了设计。首先在内容结 构上,这本书分为烹饪小课堂、工作日食 谱、"吃货"小剧场和休息日食谱。烹饪小 课堂,以一问一答的形式讲解了一些烹饪

小技巧,配以趣味插画,让阅读变得更轻 松。"吃货"小剧场收录了8则漫画小故事, 诸如"做饭一小时,吃饭十分钟,刷碗半小 时""激动地选中一部'电子榨菜'"等与生 活贴近的小故事。食谱的设计也尽可能详 尽,让读者一看就懂、容易成功,像每道食 谱的制作时间、食用分量、每种食材的具体 用量,特别增加了"唠唠叨叨"小栏目,提醒 大家每道食谱的注意事项。

在装帧上,用的是裸脊锁线、外套护 封,兼具美观性和实用性,书可以180°平 摊,读者能一边看书一边跟着做菜!调研 中,我发现"书签盲盒"形式很受读者欢 迎,在出版前我们临时换成了现在的水果 祝福书签,每一款都有不同的寓意,如薪 水翻番、金榜题名、学业有成、拒绝焦虑、 富得流油和早日遇见,相信有不少人会有 所共鸣。

#### 为不同渠道定制赠品

营销之初,除了作者和轻工社员工自 己分享,我们还邀请了小红书达人进行书 籍试读和分享,鼓励读者购买后发晒单笔 记,形成大面积曝光,迅速吸引大量读者 关注,这本书还成了小红书官方优秀案 例,后来也有很多达人主动与我们联系想 要带货。

除了小红书平台,当当、京东、新华文 轩等平台也给了优质资源位,在各平台曝 光转化都比较好。(完整版请见"编客实验 室"微信公众号)



#### 中国出版传媒商报

讯 7月11日上午,"百名

百

全

民

兇

活

动

登

书

展

作家进雄安"——国文出 版社"扬帆的旅程"全民 阅读活动暨樊登书展启 动活动在河北雄安新区 举行。雄安集团党委副 书记、董事、总经理路立 营,雄安新区党工委委 员、宣传网信局局长边建 国,雄安集团党委常委、 副总经理翟伟,帆书创始 人樊登,当代世界出版社 社长、总编辑李双伍,新 星出版社社长马汝军,中 央编译出版社有限责任 公司社长、总编辑都卫 东,国文出版社社长刘 军,国文出版社副社长鲁 良洪,国文传媒公司常务 副总经理杨智以及雄安 新区相关部门、雄安集团 及近30家来自北京的知 名出版机构和阅读推广 机构代表出席。此次活 动由雄安新区宣传网信 局指导,中国雄安集团、 帆书(原樊登读书)联合 主办,中国雄安集团城市 发展投资有限公司、雄安 樊登书店承办。

边建国表示,7年多 来,一座高水平现代化城 市拔地而起、拔节生长。 城市建设离不开精神力 量的支撑和文化生活的 滋养。此次活动将为新 区提供更加丰富多元的 文化体验,并进一步推动 "书香雄安"建设、浓厚全 民阅读氛围。希望更多 人能够来到雄安,亲身感

受未来之城的"妙不可言",与雄安携 手同行、共谋发展。

翟伟表示,非常期待樊登书店成 为新区的新亮点,欢迎各界人士把更 多的展览、更多的会议、更多的活动开 在雄安、办在雄安,为新区发展注入更 多文化活力。

樊登表示,一间书店点亮一个社 区,希望雄安樊登书店能成为新区城 市迭代中的一个有力支撑。同时呼吁 更多人走进雄安、了解雄安、扎根雄 安,为新区发展贡献自身力量。

据悉,"扬帆的旅程"雄安新区全 民阅读活动暨樊登书展,持续时间约1 个月。主办方将陆续开展"樊登直 播"、主题好书展等一系列活动。后续 还会开展"百位作者雄安行"活动。

雄安樊登书店创始人陶峻介绍, 此次活动旨在展现雄安新区作为学习 型城市的文化活力,在未来1~2年,邀 请至少100位各领域杰出作者来雄安, 提升雄安的文化吸引力,服务疏解企 业和职住人群,并为新知传播贡献力 量。出版机构纷纷对"百位作者雄安 行"活动计划表现出极大兴趣和支 持。在雄安新区文化产业建设与发 展交流座谈会上,新区宣传网信局、 改革发展局、公共服务局、投资促进 中心、雄安集团有关领导和出版行业 代表围绕"雄安文化产业发展畅想" 深入交流,并提出一系列创新性想法 和建议。会上,刘军作为北京出版社 代表,围绕"雄安文化产业发展畅想" 发言;鲁良洪为雄安新区文化发展建 言献策。刘军在发言中提到,国文出 版社成立40多年以来,主要承担中华 文化"走出去"任务。这次到访雄安, 感受到城市公共文化空间建设发展 的朝气蓬勃,特别是文化馆、图书馆、 体育馆等空间源源不断地为民众提供 着文化供给,扩展了文化服务的功 能。雄安的城市发展史见证了新时代 新征程伟大事业的发展史,国文出版 社有意愿在雄安"筑巢",助力雄安新

区的文化发展。

### ● 创作者谈

### 一本书把重庆介绍给世界

■大 星(《打开重庆》作者、青年纸艺设计师、插画师)

我6月28日在纽约,6月29日在重庆 时光里书店,为《打开重庆》举办了发布展 览。我纽约的朋友震惊于中国艺术、中国 城市魅力,重庆的朋友和到访的游客也流 连忘返于特装展览中。我想,或许下一个 打开这本书的读者朋友也能感应得到,这 种时空地域的交互。

纵观人类文明发展史,城市通常都建 立在平坦的地区,比如平原和盆地。然 而,作为中国西南地区最大的城市,重庆 则是不走寻常路地建立在山地之上。网 上可以看到很多有关重庆的、非常吸引人 的宣传视频。最初我确实是抱着一种猎 奇的心理来到重庆,想一探山城奇特的城 市景观,但深入了解后,我才知道崎岖的 地形并不是重庆唯一的魅力所在。重庆, 有自己独特的山城文化。它是历史文化

名城和许多特色美食的发源地,也是一座 英雄城市。

虽然特殊的地势造就了重庆的独特 魅力,但在山城旅行并不容易。在重庆探 索,迷路是常有的。2019年的一天,我突 然想到,要是能有一本立体的重庆地图就 好了! 恰好我当时接触了立体书这种独 特的艺术形式,那还等什么,动工!

一开始我做了6个不同的立体页,从 文化、历史、艺术等方面介绍了这座伟大 的城市。后来在出版社的帮助下,又追加 了第7页来展示今天重庆的新地标。在 书的首页,我设计了带有立体机关的地图 展示重庆主要的城区和地标景点。在制 作过程中,这一页的结构设计经历了一次 大的改动——从V型折叠结构变成两层 结构,为了增加视觉效果,还扩大了地图

的范围,主城区地图下面另外附加了一张 郊区地图,并增添一块文本区域。第2页 呈现的是重庆最热门的地标——洪崖洞。 它是一个建在江边悬崖上的古建筑群,通 常是游客来到这座城市旅行的第一站。我 喜欢远远地看着洪崖洞在现代灯光的装饰 下,呈现出赛博朋克的感觉。为了帮助游 客更好地了解这座建筑的结构,我尽可能 地用纸艺结构还原它本身。第3页的内容 是一条中国历史文化名街,位于磁器口古 镇。为了表现古镇的繁华,我用乙字形结 构做了两排建筑,内容为餐馆、寺庙、小吃 街、街边小贩等特色元素,营造出热闹的氛 围。又用瀑布翻页机关放置了7张文字卡 片,每一张介绍一个磁器口特色民俗文化 元素,比如老式爆米花机、重庆小面、糖葫 芦等。读者只需要拉动手柄就可以看到非



常有趣的自动翻页效果。在做前3页时候, 我像是在搭建一座属于自己的宫殿,每一 次"添砖加瓦"都使我很有成就感。

我的第一本立体书做好了。当时它的 名字还很简单,就叫《山城》。我拍摄了视 频,记录制作全过程和最后的成品展示,并 发到网络上。令我没想到的是,一周时间 内,这本书很快就获得几万人的观看,很多 人通过这本书与我结识,我甚至接到了立 体书设计的实习邀请,获得了在北京全职 制作立体书的工作。(完整版请见"编客实 验室"微信公众号)